

Previsões para 2017

Crise não acabará em 2017, segundo economista da FGV



De acordo com a coordenadora técnica do Boletim Macro Ibre, estudo mensal de estatísticas, projeções e análises dos aspectos mais relevantes da economia brasileira, a saída do Brasil da crise não deve ser tão rápida.

Apesar das expectativas de recuperação da economia do País estar melhores, o ano de 2017 não promete trazer o fim da crise, segundo os dados apresentados pela economista Sílvia Matos, no seminário Perspectivas 2017: Economia e Política em Momento de Mudança, promovido pelo Instituto Brasileiro de Economia da Fundação Getúlio Vargas (FGV/Ibre), nesta segunda-feira (31).

A previsão é que em 2016 haja contração de 3,4% e que o próximo ano comece com queda de 0,5% no Produto Interno Bruto (PIB). De acordo com Matos, que é a coordenadora técnica do Boletim Macro Ibre, estudo mensal que contempla estatísticas, projeções e análises dos aspectos mais relevantes da economia brasileira, a saída do Brasil da crise não deve ser tão rápida. “Uma recessão longa, profunda, similar àquela dos anos 80 e, sem dúvida, com baixo crescimento neste ano”, afirmou a economista.

Pela análise da especialista, o movimento de “desinflação” está acontecendo de forma lenta, o que causaria maior cautela

por parte do Banco Central (BC), responsável pela calibragem da economia do País. Ainda segundo a economista, como não é possível saber quanto de desinflação acontecerá nos próximos meses, a estimativa é de que não haja queda da taxa de juros tão esperada pelo mercado. “Logo, a economia não poderá se recuperar com a mesma velocidade”, pondera.

Política fiscal

Para a Agência Brasil, Sílvia disse que o “calcanhar de Aquiles” da economia brasileira é a política fiscal e que a trajetória da dívida bruta é insustentável. A economista lembra que existe uma agenda de reformas para a retomada dos investimentos no Brasil e para a estabilidade das regras.

Ademais, a economista acredita ser bastante importante a sinalização para os investidores estrangeiros de que o novo governo que assumirá em 2019 não vai mudar o modelo econômico adotado.

“Mudanças constitucionais que são difíceis de serem aprovadas, sendo também difíceis de reverter. Previdência é uma batalha difícil, mas se o governo conseguir pode até gerar um cenário mais favorável do que o que a gente está avaliando”, defende.

Setor de serviços O momento atual é de redução de despesas do governo federal e, ainda, de consumo das famílias brasileiras. E, para que acontecesse a aceleração da economia de forma mais rápida, seria necessário o crescimento robusto tanto do setor de serviços quanto da atividade industrial.

“Como a gente não tem nada de fora

puxando a indústria e o setor externo não vai contribuir para este supercrescimento, o que poderia vir seria da demanda interna, mas para a demanda interna vir com uma aceleração muito forte, precisa ter capacidade de aceleração que viria pelo canal do crédito, que parece ainda estar entupido”, afirmou a especialista após o seminário nesta segunda-feira.

Estimativas para 2018

Para 2018, a previsão é de um PIB ainda baixo, em torno de 2%. Apesar disso, os índices de desemprego podem ser melhores a partir do segundo semestre de 2017, o que, para a economista, não seria “nada brilhante”.

“É um sinal favorável e pode continuar em 2018. Mas a gente vai conviver com taxas de desemprego ainda elevadas, porque antes de contratar, existe um espaço para aumento de horas trabalhadas”, disse. A economista da FGV também destacou que as reformas são necessárias para a solução da crise, sendo a única opção possível para o País. Ela acredita que isso poderia solucionar as dificuldades causadas na economia pelos reflexos da Operação Lava Jato.

“Quando a situação econômica melhora de alguma forma o político é bem avaliado. Está dando os incentivos corretos. Vamos tentar arrumar essa economia, porque com a crise ninguém ganha, todos perdemos. É essa visão um pouco mais otimista. Não quer dizer que vamos resolver todos os problemas em 2017. O cenário de curto prazo reflete esses problemas tão grandes da nossa economia”, finalizou

Fonte: <http://economia.ig.com.br>

EXPEDIENTE**Notícias Empresariais de Campo Belo**

Associação Comercial e Empresarial de Campo Belo
Avenida Barão do Rio Branco, 143 - 2º andar
Caixa Postal, 515
Campo Belo - M.G / 37270-000
Telefax: (35) 3831-2674
E-mail: geral@acecb-mg.com.br
Homepage: www.acecb-mg.com.br

DIRETORIA:**Presidente:**

Tiago Correa dos Reis

Primeiro Vice-presidente

Márcio José da Costa

Segundo Vice-presidente

Geraldo Magela Santos

Primeiro Diretor Financeiro:

Tarlei de Castro

Segundo Diretor Financeiro:

Paulo Onofre Ferreira

Primeiro Secretário:

Carlos Renato Aparecido Alves

Segundo Secretário:

Ari Paula Amante

Diretor:

Osmar Martins Porto

Conselho Fiscal:

Sebastião Almeida Parreira

Conselho Fiscal:

José Geraldo Fernandes

Conselho Fiscal:

Wilton Alvarenga

Suplente Conselho Fiscal:

Ghiulliano Moreira Baliza

Suplente Conselho Fiscal:

Christian Albernaz Pimenta

Suplente Conselho Fiscal:

Adailton Nascimento

Coordenação, edição e redação:

Thais Alves Ferreira

Digitação, Editoração e Diagramação:

Arrakilária Martins

Milton Inácio

(9 9897-0412)

Impressão:

Minas Gráfica: (35) 3832-5638

ESTATÍSTICA SCPC

SCPC	10.349
SCPC Cheque	824
SCPC Integrada	3.313
SCPC Net PF	42
SCPC Net PJ	112
SCPC Integrada+Score	400
SCPC Completo	114
Relatório Simplificado	539
Relatório Imobiliário	32
Relatório Sintético	04
Certocred PF	828
Empresarial Completo	08
Empresarial Gold	13
Consulte PF	05
Pessoal Gold	11
Inclusões	1886
Exclusões	1231

Período analisado: 20/08 a 17/12/2016**As 05 empresas que mais consultaram o SCPC**

- * Casa Ledo
- * Mil Koizas
- * Comercial Adenil
- * Lajes CBL
- * Servidros

Editorial**Amigo associado,**

Dentre as muitas ações em 2016 da Associação Comercial e Empresarial de Campo Belo (ACE)- as quais registramos nas páginas deste informativo através de uma breve retrospectiva- algumas se destacaram como diversas reuniões, realização de cursos, palestras, campanhas promocionais, participações em congressos, seminários, apoio em eventos e feiras, formação de parcerias, entre outras.

Já em muitos anos passados, podemos comprovar a luta da entidade para representar a classe empresarial. Em 2016 a ACE comemorou 76 anos de fundação graças ao trabalho incansável de diversos presidentes e diretores em muitas gestões. Hoje a entidade é muito atuante, cada vez mais forte e sólida.

Devemos comemorar também a realização do Seminário do Empretec. O Empretec é um seminário desenvolvido pela Organização das Nações Unidas (ONU), promovido em 34 países. Aqui no Brasil, ele é ministrado exclusivamente pelo Sebrae.

O Empretec mostra que, para crescer, é preciso acreditar em uma pessoa: você.

São 6 dias de atividades, oportunidade em que os participantes são estimulados a potencializar 10 características empreendedoras capazes de transformar o seu negócio e a sua vida. Também em 2016, a Associação Comercial e Empresarial de Campo Belo iniciou os trabalhos do Programa Empreender com a criação de diversos núcleos, dentre eles: Construir (segmento da construção civil), Agronegócio (Café & Leite), Auto Peças e Serviços, Bares e Restaurantes e um quinto núcleo será criado. A ACE participou de um edital para participação no Projeto Empreender sendo selecionada em primeiro lugar, concorrendo com 58 municípios dos estados de Minas Gerais, Bahia, Pernambuco, Mato Grosso e Rio Grande do Sul. O Projeto Empreender que iniciou no município em Fevereiro consiste em atrair micro e pequenas empresas para formarem núcleos

setoriais, com o intuito, de promover a competitividade empresarial, através da realização de ações em conjunto e da melhoria da gestão empresarial, padronizando as práticas de atendimento e otimização dos processos para a busca de maior lucratividade empresarial. As melhorias que o projeto traz envolvem desde aumento do faturamento, do quadro de funcionários, capacitação técnica, ampliação de mercado, melhoria na gestão e nos processos, visualização de novas tendências, troca de experiências, inovação organizacional, melhoria da capacitação gerencial, melhoria da gestão de Marketing Empresarial, melhoria e padronização do Atendimento ao cliente e aumento do número de clientes, dentre outros.

Para a realização dos eventos da ACE, contamos novamente com o apoio do SEBRAE-MG, na qual, destacamos a realização de diversos eventos realizados durante o ano, com o intuito, de agregar conhecimento e informações relevantes aos nossos associados.

A nossa missão é prestar serviços à indústria, comércio, agropecuária, prestadores de serviços, visando o desenvolvimento socioeconômico, dentro dos princípios éticos e de excelência no atendimento, assegurando a satisfação de nossos associados e contribuindo para a comunidade em geral.

Tendo em vista esta missão, posso afirmar que a responsabilidade de dirigir uma entidade com a magnitude que hoje a ACE tem, é para nós um grande privilégio, e junto com meus colegas desta diretoria, nos comprometemos a trabalharmos com compromisso e responsabilidade, seguindo neste caminho.

Temos que pensar positivo e colocar energia no que fazemos. Ao invés de ver passar, vamos passar a fazer. Sendo assim, esta associação continuará firmando convênios e parcerias, objetivando agregar benefícios concretos aos associados.

Em síntese que nós tenhamos a capacidade, coragem e lucidez de juntos com todos os que fazem a entidade, lutar para tornar cada vez mais brilhante o nome da Associação Comercial e Empresarial de Campo Belo no cenário da história do município de forma coletiva e transparente.

Nesta edição especial nossos associados e a população em geral poderão comprovar o incansável trabalho da ACE em especial na nossa gestão juntamente com toda a equipe da entidade.

A ACE agradece a todos que contribuíram para o crescimento da entidade e deseja que o associativismo permaneça sempre, pois com esta união, nos fortalecemos, para proporcionar grandes conquistas e tornar nossa cidade cada vez melhor.

“ACE: Trabalhando por um comércio forte e uma cidade cada vez mais empreendedora.”

Um grande abraço,

Tiago Correa dos Reis - Presidente
Gestão Biênio 2016/2018

Retrospectiva 2016

Janeiro



02/01 - Ganhadores dos prêmios da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos prêmios da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos prêmios da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos prêmios da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos prêmios da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal



22/01 - Sorteio da Campanha: Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal



22/01 - Sorteio da Campanha: Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal



22/01 - Sorteio da Campanha: Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal



22/01 - Sorteio da Campanha: Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal



22/01 - Sorteio da Campanha: Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



02/01 - Ganhadores dos Vale Compras da Campanha Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal



22/01 - Sorteio da Campanha: Um Sonho de Natal 2015



21/01-Eleição da diretoria e Conselho Fiscal

Fevereiro



15/02 - Reunião referente à Lei da Aprendizagem e Programa Empreender

09/03 - ACE participa de reunião na Administração Municipal

16/03 - Posse da nova diretoria

08/04 - Início da Campanha do Dia das Mães



22/02 - Palestra Realize- Transforme o associativismo empreendedor em histórias de sucesso

11/03 - Reunião com Ricardo referente a proposta de seguro de vida empresarial e individual

16/03 - Posse da nova diretoria

11/04 - II-Reunião com o secretário de saúde referente a gripe H1N1



22/02 - Palestra Realize- Transforme o associativismo empreendedor em histórias de sucesso

14/03 - Reunião com o Sebrae Minas

23/03 - Reunião com o Secretário de Saúde

12 a 14/04 - Curso Como Conduzir Negociações Eficazes



24/02 - Última reunião da diretoria gestão biênio 2014/2016

27/03 Páscoa

28/03 - Treinamento Certificado Digital

12 a 14/04 - Consultorias de complementação do Curso Como Conduzir Negociações Eficazes



24/02 - Última reunião da diretoria gestão biênio 2014/2016

15/03 - Início da Campanha Institucional da Páscoa

05 e 06/04 - Orientações empresariais com o Sebrae Minas

12 a 14/04 - Consultorias de complementação do Curso Como Conduzir Negociações Eficazes

Março



01/03 - Início da Campanha Institucional do Dia Internacional da Mulher

15/03 - Homenagem ao Dia Mundial do Consumidor

05 e 06/04 - Orientações empresariais com o Sebrae Minas

15/04 - Missão Empresarial a Feicon



15/04 - Reunião-Campanha Dia das Mães e Dia dos Namorados



25 a 27/04 - Treinamento Programa Empreender



27/04 - Caravana participa do SEVAR

Maio



03/05 - Dia do MEI em Campo Belo



03/05 - Dia do MEI em Campo Belo



06/05 - Sorteio da Campanha do Dia das Mães



06/05 - Sorteio da Campanha do Dia das Mães



06/05 - Sorteio da Campanha do Dia das Mães



06/05 - Sorteio da Campanha do Dia das Mães



07/05 - Pit Stop-Dia das Mães



07/05 - Pit Stop-Dia das Mães



07/05 - Pit Stop-Dia das Mães



07/05 - Pit Stop-Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



09/05 - Ganadoras dos Prêmios da Campanha do Dia das Mães



12/05 - Início da Campanha do Dia dos Namorados



18/05 - Reunião Ordinária da Diretoria



30 e 31/05 - JDE em Bom Despacho

Junho



01/06 - Visita do CRA-MG Projeto Prazer em conhecer



06/06 - Sorteio da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhador da Campanha do Dia dos Namorados



06/06 - Sorteio da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadores da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



06/06 - Sorteio da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



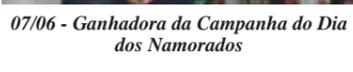
07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



06/06 - Visita a Fábrica da Mann Hummel em Betim



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhador da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



07/06 - Ganhadora da Campanha do Dia dos Namorados



10/06 - Ganhadores do Jantar do Dia dos Namorados



10/06 - Ganhadores do Jantar do Dia dos Namorados



10/06 - Ganhadores do Jantar do Dia dos Namorados



24/06 - Orientações empresariais com o Sebrae-MG



30/06 - Orientações Empresariais com o Sebrae Minas



10/06 - Ganhadores do Jantar do Dia dos Namorados



13/06 - ACE participa de reunião na Câmara Municipal



27/06 a 02/07 - Semana Ponta de Estoque do Núcleo Construir do Programa Empreender



14/07 - Início da Campanha Institucional do Dia dos Pais



10/06 - Ganhadores do Jantar do Dia dos Namorados



15/06 - Missão Fispal



27/06 a 02/07 - Semana Ponta de Estoque do Núcleo Construir do Programa Empreender



19 a 21/07 - Curso de Atendimento ao Cliente e Orientações empresariais



10/06 - Ganhadores do Jantar do Dia dos Namorados



24/06 - Orientações empresariais com o Sebrae-MG



30/06 - Orientações Empresariais com o Sebrae Minas



19/07 - Café Empresarial

PHS DROGAFARMA
ANÁLISES CLÍNICAS
SUA SAÚDE EM BOAS MÃOS

A Forte instala o alarme monitorado em sua residência / comércio a custo zero e você só paga a mensalidade

Conheça as vantagens e a segurança que um sistema de monitoramento 24h pode lhe oferecer.

Trabalhamos também com:
Cerca Elétrica, Interfones, Alarmes Convencionais, Motores para Portão e Circuito Fechado de TV - CFTV.

FORTE SEGURANÇA - uma empresa 100% campo-belense.

FAÇA UM ORÇAMENTO E VEJA COMO É BARATO PROTEGER SEU PATRIMÔNIO.

Não deixe para amanhã o que você pode proteger hoje!!!

OS MELHORES PREÇOS DA CIDADE

Setembro



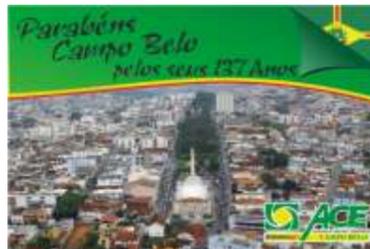
20/07 - Reunião Ordinária da Diretoria



04/09 - ACE participa da Semana da Pátria



13/09 - ACE realiza debate com o candidato a Prefeito Wanderly



28/09 - Homenagem ao Aniversário de Campo Belo

Agosto



17/08 - Reunião Ordinária da diretoria



12/09 - ACE realiza debate com o candidato a Prefeito Dr. Alisson



14/09 - ACE realiza debate com o candidato a Prefeito Toinzinho



13/10 - Reunião com a comissão de serviços e campanhas para tratar da Unimed e natal



22 a 27/08 - Seminário Empretec



12/09 - Início da Campanha Institucional do Dia das Crianças



15/09 - Homenagem ao Dia do Cliente



30/08 - Palestra O Segredo das Vendas com George Rubadel



21/09 - Reunião Ordinária da diretoria



26/10 - Reunião Ordinária da diretoria

MUSICAL ELETRO
 O Shopping do Músico
 Telefax: (35) 3831-1459 / www.musicaeletro.com.br
 AV: Afonso Pena n°288 Centro - Campo Belo, MG.
 Email: vendasmusicaleleto@hotmail.com

Audio, instrumentos e iluminação.

As melhores condições de pagamento você só encontra aqui!
 Tudo para igrejas, clubes, residencias fanfarras e comercio em geral.
 Faça um orçamento, sem compromisso. - (35) 3831-1459

friodinal

FONE: 35-3831-1660

RODOVIA BR 354 - KM 563, S/Nº
 BAIRRO TREVO - CAMPO BELO/MG
 CEP.37270-000

WWW.FRIODINAL.COM.BR
 E-mail : friodinal@friodinal.com.br



31/10 - Teatro O Grande Vendedor com Rodrigo Moreira



31/10 - Teatro O Grande Vendedor com Rodrigo Moreira



31/10 - Teatro O Grande Vendedor com Rodrigo Moreira



12/11 - Mérito Empresarial



17/11 - Primeiro Encontro dos Núcleos do Programa Empreender



17/11 - ACE firma parceria com a Unimed



17/11 - Primeiro Encontro dos Núcleos do Programa Empreender



17/11 - Primeiro Encontro dos Núcleos do Programa Empreender



01/12 - Início da Campanha Institucional de Natal

Dezembro



01/12 - Reunião Bares lanchonetes e restaurantes



06/12 - Reunião com o Núcleo Café & Leite



06/12 - Reunião com o Núcleo Construir



06/12 - Reunião de avaliação do Programa Empreender



07/12 - Reunião Núcleo Auto Peças e Serviços

Novembro



10 a 12/11 - XIX-Congresso da Federaminas

O Calote em Campo Belo tem dois motivos fortes:

- Quem tomou prejuízo não registra
- Quem vai tomar não consulta.
- * SPC Serviço Central de Proteção ao Crédito
- * SERASA EXPERIAN

Seus aliados contra a inadimplência

Tel.: (35) 3831-2674

www.acecb-mg.com.br

DI CA DO MÊS

Fique por dentro das notícias da ACE através da homepage no facebook: ACE Campo Belo, site: www.acecb-mg.com.br, boletim eletrônico: geral@acecb-mg.com.br e informativo mensal.



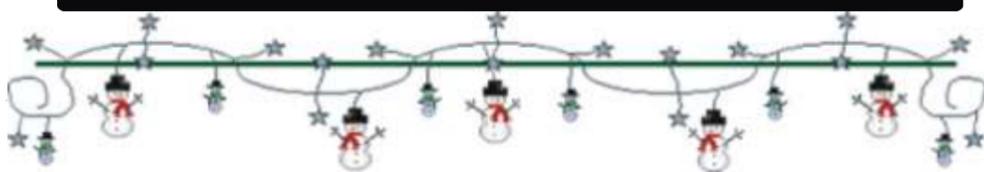
Novos Associados

- * CASA LEDO CONCEITO
- * CB INFOTECH INFORMÁTICA
- * DESTACK LEILÕES
- * LISNEY BELEZA E MODA
- * MIMOS ACESSÓRIOS
- * VILA VIP

Bem vindos!!!

Motivação & Sucesso

JANEIRO / FEVEREIRO 2017



Quatro verbos para o tempo de Natal

Parar, refletir, perdoar, renascer. Esses são os quatro verbos que gostaria de sugerir para você conjugar neste tempo de Natal.

Natal é tempo de parar. Pare com a correria. Pare com esse lufa-lufa. Pare com esse desejo de vencer a qualquer preço. Pare com essa fome de vingança. Pare com esse apego ao dinheiro e aos bens materiais. Pare com esse seu vício de competir sem parar. Pare de falar só em você; de olhar só para você; de reclamar da vida; de falar mal dos outros. Pare!

Pare para refletir. Por que está correndo tanto? Aonde quer chegar? Por que quer chegar lá? Qual o preço que você está pagando para chegar lá? Quais os seus valores? Como está seu relacionamento com seu Deus e com seus semelhantes? Como está sua família? Como é você para seu cônjuge, filhos, netos, amigos? O que mais quer ter? Para que quer ter mais? Como está sua vida pessoal e profissional? Como está sua saúde física? Como anda sua saúde mental?

Refleta para poder perdoar. Natal é tempo de perdão, de confraternização que quer dizer "estar com os irmãos". Comece perdendo aqueles que você acredita que estejam ou que tenham prejudicado você. Perdoe seu marido, sua esposa, seus filhos, seus amigos. Perdoe e esqueça as mágoas que ficaram marcadas em seu coração. Perdoe seus concorrentes, seus fornecedores, seus colegas de trabalho, seus subordinados e superiores hierárquicos. Peça perdão ao seu Deus pelas suas mazelas, pelos seus pequenos defeitos de caráter, pelos seus erros e omissões. Por fim, perdoe-se a si mesmo. Perdoe-se pela falta de sensibilidade ao tratar as pessoas, principalmente as mais simples; pelo apego demasiado a coisas materiais e ao poder transitório que tem feito você uma pessoa vaidosa, orgulhosa e muitas vezes soberba e arrogante.

Perdoe para renascer neste Natal. Seja você cristão ou não, o que estamos comemorando no Natal é nascimento de Cristo. Renasça com ele, mesmo que não acredite nele. Decida-se a mudar. Mudar para ser melhor, mais tolerante, mais humilde, mais amigo, mais paciente, mais honesto, mais ético, mais generoso, mais compadecido com os excluídos, mais humano, mais gente. Renasça pessoal e profissionalmente. Decida-se a fazer sempre o melhor que puder, a não aceitar a baixa qualidade, a buscar seu auto aperfeiçoamento incessantemente, a vencer e a competir com você mesmo ou com você mesma. Renasça para ser aquela pessoa que você sempre quis ser. Aquela pessoa que fará você ter orgulho ao ver refletida no espelho todas as manhãs. Aquela pessoa que dignificará todos os dias a humanidade e fará muita falta quando partir.

Pense nisso. Pare, reflita, perdoe e renasça. É tempo de Natal. Sucesso!

Luiz Marins
ANTHROPOS MOTIVACION & SUCCESS





A força da nossa união!

"TODO BRASIL EM UMA SÓ MARCA."



Aguanil • Campo Belo • Cana Verde • Candeias • Cristais

3834-1400

3831-1929

3865-1233

3833-1506

3835-1944

**CARTÃO
ABONO ESCOLAR**

Sistema de gestão on-line, distribuição de créditos automatizada,
sem custo de adesão para a empresa e sem custo para o colaborador.

16. 3713.2030
sysprocard.com.br
Rua General Carneiro, 1363 - Centro

Syspro
Card

*Essencial
como você!*